

Precios de transferencia

Un tema global cada vez más complejo

Grant Thornton 

Licensing

Documentación Penalidades

Transacciones con partes relacionadas

Precios entre compañías

Auditoría fiscal

JURISDICCIONES DIFERENTES

Transacciones

financieras

LICENSING

“Cuando empecé a trabajar con los consultores de la firma Grant Thornton... me di cuenta que estábamos trabajando con expertos que tenían conocimiento profundo de nuestro negocio y nuestra industria. Esta competencia nos ha proporcionado servicios con buena relación costo-beneficio y valor agregado, incluyendo la representación exitosa de la empresa durante nuestra auditoría fiscal de precios de transferencia. Al trabajar con Grant Thornton, vemos claramente los resultados y el establecimiento de una estrecha relación.”

Christophe Germain Director Financiero, Aventis Pharma Limited

Trabaja con Grant Thornton India

“Me ha impresionado el enfoque práctico en precios de transferencia de Grant Thornton. Tienen una capacidad y experiencia internacional significativas, lo que nos proporciona respuestas claras que podemos implementar fácilmente y nos hace sentir cómodos en cada región. Tienen la habilidad para ayudarnos con complejos fondeos y asuntos de propiedad intelectual y trabajan como un equipo para que las variadas cuestiones fiscales sean consideradas siempre. Entienden nuestro negocio y podemos contar con su pericia en cualquier momento.”

Ronan Dowling Líder del Grupo de Impuestos, Kingspan Group plc

Trabaja con firmas miembro de Grant Thornton en Europa

Precios de transferencia continúa encabezando la lista de temas de impuestos internacionales que afectan a las multinacionales...

Precios de transferencia es un tema cada vez más complejo que tienen que enfrentar los negocios internacionales, ya que un mayor número de países está reconociendo la importancia de este asunto y está desarrollando sus leyes de precios de transferencia. En consecuencia, los negocios deben asegurarse de que están ofreciendo transparencia en todos los aspectos relacionados con los acuerdos de precios entre entidades de relacionadas; tales como la venta de bienes o servicios entre divisiones funcionales dentro de una sola compañía, o entre alguna oficina central y subsidiarias en el extranjero. Esto incluye la transferencia de bienes tangibles, la prestación de servicios, el licenciamiento (licensing) de intangibles y transacciones financieras.

Los negocios internacionales en crecimiento necesitan revisar sus transacciones con partes relacionadas para asegurarse de que cumplen con las leyes de precios de transferencia de cada país en el que operen. El cumplimiento con los requerimientos de distintas jurisdicciones es una tarea complicada y que consume mucho tiempo; es por ello que las organizaciones están buscando asesoría local de expertos en esta área para garantizar que se cumplen todas las legislaciones locales.

Las autoridades impositivas de cada país se esfuerzan para tener la certidumbre de que los precios de transferencia no han sido establecidos de tal forma que las utilidades hayan sido manipuladas para evitar impuestos. Están imponiendo penalidades más estrictas, nuevos requerimientos de documentación, intercambios de información mayores y actividades de auditoría e inspección en ascenso.

Las firmas miembro de Grant Thornton entienden que los retos de los impuestos multinacionales están entre los asuntos más complejos y caros que enfrentan las compañías con operaciones internacionales, razón por la cual están dedicadas a brindar asesoría en precios de transferencia que atienda sus preocupaciones y cumpla con sus objetivos de negocios.

Las firmas miembro trabajan juntas como una organización cohesiva, asegurándose de que las variadas cuestiones fiscales estén siempre consideradas. También adoptan un enfoque multidisciplinario, práctico y eficiente sobre precios de transferencia, lo cual significa reunir hechos, examinar toda la información económica disponible, tomar decisiones estratégicas

e implementar soluciones. Estos esfuerzos producen políticas de precios que son tanto eficientes como respaldables desde un punto de vista fiscal.

El realizar una revisión anual de sus métodos de precios de transferencia ayuda a garantizar que éstos continúan siendo efectivos y que están actualizados de acuerdo a las cambiantes leyes fiscales.



Ian Evans
Director Global de Impuestos, Grant Thornton International

“Precios de transferencia es una forma en que las autoridades de impuestos ganarán dinero de las organizaciones que operan en varias jurisdicciones. Las firmas miembro en todo el mundo...”

“Me ha impresionado mucho el profesionalismo y el amplio conocimiento que Grant Thornton ha puesto en nuestra auditoría fiscal de precios de transferencia.”

Bryan Peterson

Vice-Presidente Mundial de Impuestos, SITEL Corporation
Trabaja con Raymond Chabot Grant Thornton, Canadá

Los negocios enfrentan un número de asuntos complejos:

- el manejo eficiente de políticas y procedimientos mundiales de precios de transferencia
- los requerimientos de documentación en diferentes jurisdicciones
- las auditorías fiscales de precios de transferencia
- los Acuerdos Avanzados de Precios (Advanced Pricing Agreements, APA)
- el tener una visión más estratégica del negocio, por ejemplo, desde el punto de vista de la administración de la cadena de abastecimiento.

Atendiendo sus necesidades de negocios

Al ser líderes en la asesoría de impuestos, las firmas miembro de Grant Thornton entienden la necesidad de cumplir con la legislación de precios de transferencia de manera que tenga una buena relación costo-beneficio y no malgaste el tiempo de la dirección.

Los especialistas en precios de transferencia pueden proporcionar soluciones comprensivas hechas a la medida de sus necesidades, tomando en consideración los objetivos de la

dirección y la naturaleza exacta de las transacciones. El proceso puede incluir:

- **un ejercicio de búsqueda de hechos** – un análisis de las funciones desarrolladas y los riesgos asumidos por cada entidad
- **selección del método apropiado de precios de transferencia** e identificación de las partes sujetas a análisis
- **análisis comparativo** – identificación de comparables usando bases de datos tanto globales como locales, y realización de un análisis económico y financiero
- **documentación** – los resultados se cotejan en un reporte y se prepara la documentación requerida
- asistencia con **hallazgos de partes relacionadas**
- **negociación de APAs** en su nombre
- **resoluciones de disputas** – asistiendo a su compañía defendiendo sus políticas de precios de transferencia ante las autoridades fiscales
- **evaluación de cumplimiento de normas internacionales** para acatar las normas en otras jurisdicciones
- **evaluación de riesgo de precios de transferencia**
- **planeación de precios de transferencia.**

“Estoy muy satisfecho con el servicio excelente y receptivo que nos brindaron las especialistas de precios de transferencia de Grant Thornton en EE.UU. y Canadá sobre un caso de Autoridad Competente. El caso fue resuelto favorablemente con base en un estudio especial preparado por Grant Thornton. La consultoría que nos dieron en nuevos mercados ha sido muy satisfactoria para USANA.”

Sidney S Williams

Director de Servicios de Impuestos, USANA Health Sciences Inc
Trabaja con las firmas miembro de Grant Thornton en EE.UU. y Canadá

...están trabajando unidas para ayudar a los negocios a planear sus asuntos y defender sus posiciones cuando realicen transacciones entre partes relacionadas.”

Ian Evans Director Global de Impuestos, Grant Thornton International

Grant Thornton International es una organización internacional líder de firmas miembro de contabilidad y consultoría con propiedad y administración independiente que prestan servicios de auditoría, impuestos y asesoría especializada.

Profesionales con experiencia combinan el conocimiento invaluable del mercado local con sistemas avanzados tecnológicamente para ayudar a los negocios a prosperar en los mercados internacionales tan competitivos de la actualidad.

Las firmas operan en 112 países y 519 oficinas a nivel mundial, comparten el compromiso de prestar los mismos servicios de alta calidad a sus clientes dondequiera que estén haciendo negocios.



Si desea recibir más información sobre precios de transferencia, sírvase contactar a:

Claude Ledoux
Grant Thornton International
T +1 704 632 3522
E claude.ledoux@gt.com

Ian Evans
Grant Thornton International
T +44 (0)20 7728 2772
E ian.m.evans@gtuk.com

o a la firma miembro de Grant Thornton en su país.

www.gti.org

Grant Thornton 

www.gti.org

© 2006 Grant Thornton International. Todos los derechos reservados.
Grant Thornton International no es una sociedad internacional.
Las firmas miembro de la organización internacional tienen propiedad y administración independiente.